

## NDS zoekt een Inside Sales Representative (FT - 40 uur)

Ter aanvulling van ons team zoeken we een gedreven en enthousiaste Inside Sales Representative (V/M). De functie start op 1 juli 2017 primair voor een half jaar, ter vervanging van een zwangerschap, met de intentie deze bij goed functioneren voort te zetten en het team uit te breiden.

Groei mee met een toonaangevend internationaal opererend bedrijf dat software ontwikkelt voor dynamische beeldscherm communicatie (digital signage/narrowcasting). Je komt terecht op onze afdeling Business Development en ondersteunt de collega's op administratief en commercieel gebied.

### Dit ga je doen

- Opstellen van offertes voor software licenties en onderhoudscontracten
- Verwerken van orders voor software licenties en onderhoudscontracten
- Zorgdragen voor correcte facturatie
- Beheren van software- en partnercontracten
- Verwerken en opvolgen van demo licentie aanvragen
- Pro-actief ondersteunen van je Business Development collega's
- Het up-to-date houden van onze klanten administratie in het CRM systeem
- Contact onderhouden met partners over de hele wereld
- Het opvolgen van offertes en leads

### Wij vragen

- Minimaal HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur in bedrijfskundige en/of (commercieel) economische richting
- Je bent commercieel, klantgericht en een teamplayer
- Je werkt secuur, gestructureerd en georganiseerd
- Een hoge mate van zelfstandigheid en verantwoordelijkheidsgevoel
- Een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel in woord als geschrift
- Kennis van een tweede vreemde taal, bij voorkeur Duits, Frans of Spaans
- Een goede beheersing van MS Office en affiniteit met administratieve systemen en procedures
- Ervaring in een internationale werkomgeving is een pré
- Ervaring en/of affiniteit met IT is een pré
- Je woont binnen een straal van 25 km rondom Eindhoven

### Wij bieden

- Een uitdagende baan bij een financieel gezond en groeiend bedrijf
- Fulltime (40 uur) dienstverband voor een half jaar, met uitzicht op vaste aanstelling
- Een goed salaris
- Premievrij pensioen
- 25 vakantiedagen op jaarbasis
- Reiskostenvergoeding
- Ruimte voor eigen initiatieven

## Bedrijfsprofiel

NDS is een toonaangevende speler op de internationale markt van digital signage/narrowcasting software. Vanuit onze vestigingen in Eindhoven en Dubai werken we met bijna 20 man aan out-of-the-box producten voor digital signage. Deze producten worden via ons wereldwijd partnernetwerk in meer dan 75 landen bij talloze bedrijven en organisaties ingezet voor dynamische beeldscherm-communicatie.

Als één van pioniers in de digital signage markt, geeft onze focus op data-gedreven oplossingen ons een unieke positie in de markt. Niet voor niets zeggen we 'data zit in ons DNA'.

De organisatie kent een informele cultuur met korte lijntjes waarin we veel waarde hechten aan een grote mate van verantwoordelijkheid en zelfstandigheid.

Bekijk onze corporate website [nds.global](https://nds.global) en onze product website [pads4.com](https://pads4.com) om meer over ons bedrijf en product te weten te komen.

## Solliciteer nu

Heb je interesse, stuur dan je CV met motivatie (in het Nederlands of in het Engels) vóór maandag 8 mei 2017 naar onze HR-manager Arthur Damen via [vacatures@nds.global](mailto:vacatures@nds.global) o.v.v. de functietitel.

Meer informatie over deze vacature? Neem dan contact op met hem via [arthur.damen@nds.global](mailto:arthur.damen@nds.global).

*Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld*